

Velopa AG ist die führende Schweizer Unternehmung für innovatives Aussenraum- und Stadtmobiliar. Zur Erweiterung unseres Teams der Abteilung „Velopa Pro“ im Bereich Parkiersysteme, Überdachen, Absperrungen suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine(n):

Kundenberater/in technischer Verkauf Innendienst (100%)

Mit Kompetenz, Begeisterung und Kreativität sind Sie das Bindeglied zur bestehenden und neuen Kundschaft. Die abwechslungsreiche Aufgabe besteht aus einem attraktiven Mix von professioneller Beratung im Projektgeschäft und Offerten-Management.

Ihre Aufgaben:

- Technische Kundenberatung in Deutsch und **Französisch**
- Planungsunterstützung + Ausarbeitung von Lösungsvorschlägen für unsere Kunden anhand unserer normierten Bauteil-Produkte
- Offert- und Auftragsbearbeitung
- Begleitung von Kundenprojekten inkl. After Sales
- Bearbeitung von Ausschreibungen
- Allgemeine Verkaufstätigkeiten

Ihr Profil:

- Kaufmännische Aus- oder Weiterbildung
- Idealerweise Verkaufserfahrung im Bau-Nebengewerbe
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- Sehr gute Deutsch und **Französisch**-Kenntnisse für täglichen Gebrauch
- Verantwortungsvolle, zuverlässige und selbstständige Person

Wir bieten:

- Dynamisches und zukunftsorientiertes Unternehmen
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Moderne Anstellungsbedingungen

Sie haben die Chance, in einer technisch hochstehenden Branche ein interessantes Produktsortiment zu verkaufen. Sie können sich durchsetzen, wollen etwas leisten und beruflich weiterkommen. Wir bieten Ihnen ein gut organisiertes Umfeld sowie ein professionelles Mitarbeiterteam. Es erwartet Sie ein offenes und angenehmes Arbeitsklima.

Für weitere Informationen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Bewerbung. Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise elektronisch.

Velopa AG, Peter Fritsche, Limmatstrasse 2, 8957 Spreitenbach, p.fritsche@velopa.ch, www.velopa.ch