

Velopa AG ist die führende Schweizer Unternehmung für innovatives Aussenraum- und Stadtmobiliar. Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir für die Geschäftsentwicklung über Ausschreibungsplattformen per sofort oder nach Vereinbarung eine(n):

**Business Developer/in**  
**Technischer Verkauf Innendienst (100%)**

Mit Kompetenz, Begeisterung und Kreativität sind Sie das Bindeglied zur bestehenden und neuen Kundschaft. Die abwechslungsreiche Aufgabe besteht aus einem attraktiven Mix von professioneller Beratung im Projektgeschäft und Offerten-Management.

**Ihre Aufgaben:**

- Geschäftsentwicklung über Bewirtschaftung von Ausschreibungsplattformen (Olmero oder Infomanager + Simap)
- Recherchieren von Bauprojekten für unser entsprechendes Produktportfolio
- Delegieren, Triagieren von bestehenden Anfragen / Offerten
- Selbstständige Bearbeitung von den Ausschreibungen und Auftragsbearbeitung in unserem IT-System AX2012
- Planungsunterstützung + Ausarbeitung von Lösungsvorschlägen für unsere Kunden anhand unserer normierten Bauteil-Produkte
- Technische Kundenberatung in Deutsch und **Französisch**
- Begleitung von Kundenprojekten inkl. After Sales
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Key Account Manager und unseren Verkaufsleitern

**Ihr Profil:**

- Kaufmännische Aus- oder Weiterbildung
- Idealerweise Verkaufserfahrung im Bau-Nebengewerbe
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- Sehr gute Deutsch und **Französisch**-Kenntnisse für täglichen Gebrauch
- Verantwortungsvolle, zuverlässige und selbstständige Person

**Wir bieten:**

- Dynamisches und wachstumsorientiertes Unternehmen
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Moderne Anstellungsbedingungen

Sie haben die Chance, in einer technisch hochstehenden Branche ein Geschäftsbereich zu entwickeln und dementsprechend unsere Marktposition dadurch weiter zu stärken. Sie können sich durchsetzen, wollen etwas leisten und beruflich weiterkommen. Wir bieten Ihnen ein gut organisiertes Umfeld sowie ein professionelles Arbeiterteam. Es erwartet Sie ein offenes und angenehmes Arbeitsklima beim Marktführer für SwissParkingSolutions.

Für weitere Informationen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Bewerbung. Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise elektronisch.

**Velopa AG**, Thomas Grob (*Head of Sales*), Limmatstrasse 2, 8957 Spreitenbach, [t.grob@velopa.ch](mailto:t.grob@velopa.ch), [www.velopa.ch](http://www.velopa.ch)