



Velopa AG est l'entreprise de mobilier urbain et d'extérieur innovant leader en Suisse. Afin de renforcer notre département « **Velopa Home** » et « **Velopa Pro** » de **Villars-Ste-Croix** dans le domaine des abris à vélos, systèmes de stationnement et solutions de verrouillage, nous recherchons, pour une embauche immédiate ou à convenir, un(e) :

Représentant(e) commercial(e) (80%-100%)

Très enthousiasmé(e) par la gamme de produits et doté(e) d'une grande créativité et d'autant de compétence, vous êtes la première personne de contact de nos clients en Suisse romande. Tout aussi engagé(e) et sûr(e) de vous, vous êtes responsable de la mise en place du secteur d'activité « Velopa Home » et de l'expansion du secteur d'activité « Velopa Pro » en Suisse romande.

Vos tâches :

- Développement et acquisition de clientèle, établissement et expansion active du segment d'activité « Velopa Home »
- Entretien et élargissement du portefeuille de clients existant
- Conseil à la clientèle, planification et gestion de projets
- Création de programmes de vente et de plans de lancement de produits en coopération avec le directeur commercial de Velopa Home et Velopa Pro
- Influence sur la conception de la gamme de produits (enregistrement et évaluation des besoins des clients)
- Détection et utilisation commerciale des opportunités et des tendances du marché
- Saisie des devis dans ERP

Votre profil :

- Formation de base commerciale ou technique
- Formation continue en vente
- Expérience des besoins spécifiques du marché B2B, et surtout B2C
- Plusieurs années d'expérience professionnelle en service itinérant et, dans l'idéal, expérience avec des produits techniques
- Très bonnes connaissances linguistiques en **allemand** et en français, l'anglais serait un plus
- Méthodes de travail précises, haut niveau de responsabilité personnelle, très bonne gestion du temps
- Forte compétence sociale, communicationnelle et intégrative
- Manière de penser et d'agir orientée vers le client

Nous proposons :

- Une entreprise dynamique et tournée vers l'avenir
- Des tâches exigeantes et variées
- Des conditions d'emploi modernes

Vous avez l'occasion de vendre une gamme de produits intéressante relevant d'un secteur technique.

Vous pouvez vous affirmer tout en réalisant des performances et en développant votre carrière.

N'hésitez pas à nous contacter pour de plus amples informations. Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet, de préférence sous forme électronique.

Velopa AG, Pascale Haslauer, Weidenstrasse 92, 4143 Dornach, p.haslauer@velopa.ch, www.velopa.ch